



Macroeconomia II Teórica 17

Macro 2

José António Pereirinha
 Coordenador e Professor das Aulas Teóricas
pereirin@iseg.ulisboa.pt

Mário Olivares
 Aulas Práticas (Turmas T1 e T2)

Susana Santos
 Aulas Práticas (Turmas (T3, T4 e T5)

1



Tema da aula de hoje (28.04.2014) Teórica nº 17


Cap 09 - As infra-estruturas sociais e o crescimento (1ª de 2)

- os modelos de crescimento e os factores "fundamentais" do crescimento
- as infra-estruturas sociais
- papel das infra-estruturas sociais nas decisões económicas
- WIndicators: leitura de resultados empíricos

Leituras Obrigatórias
 Jones, C., Vollrath, D. (2013), *Introduction to Economic Growth*, Norton, capítulo 7, (Social Infrastructure and long-term Economic Performance) pp. 157 - 180.

Recomenda-se a leitura de
 North, D. (1991), Institutions, *Journal of Economic Perspectives*, vol 5, nr 1, pp. 97-112

2



modelos de crescimento: factores de crescimento



- acumulação de capital físico (Solow) (centrado no k)
- learning-by-doing, educação e capital humano (Mankiw, Romer & Weil) (centrado no L)
- inovação e progresso técnico (Romer) (centrado no Δ)

mas não são "factores" de crescimento; são "crescimento" mesmo!

questão central
 qual é a causa **fundamental** do crescimento económico? Isto é, o que explica que haja diferenças entre os países nas taxas de investimento, no tempo dedicado à educação e capacitação de uso de novas tecnologias, na capacidade de investigação científica e inovação tecnológica e, claro, na taxa de crescimento económico?

- a geografia
- a cultura
- as instituições económicas

3



a geografia

- o clima pode ser um factor importante para a dedicação ao trabalho;
- a geografia pode explicar a tecnologia disponível, especialmente no sector agrícola;
- as doenças infecciosas são mais incidentes em algumas regiões do globo.

a cultura
 diferentes culturas geram diferentes sistemas de valores, preferências e crenças, bem como de comportamentos económicos;
 Exº: Max Weber e a comparação entre o Protestantismo e catolicismo.

as instituições
 é a forma como as sociedades se organizam e estabelecem as regras e as instituições que as fazem cumprir que determina se, e como, podem prosperar.
 Exº: o funcionamento dos mercados; o estabelecimento de direitos de propriedade; a existência de igualdade de oportunidades na sociedade

4

boas instituições económicas como condição necessária para a prosperidade económica

a estrutura dos mercados é endógena, em grande medida determinada pelos direitos de propriedade. Se os cidadãos de uma dada sociedade tiverem segurança dos seus direitos de propriedade e nessa sociedade existirem igualdade de oportunidade, existirão incentivos para criar mercados e melhorar o seu funcionamento.

infraestruturas sociais:

- regras de governação (claras, de aplicação generalizada e previsível)
- qualidade das instituições económicas (mercados, direitos propriedade, igualdade de oportunidades)

influenciam a estrutura dos incentivos económicos numa sociedade
 exº: decisão de investimento



5




Douglass Cecil North, n. 1920
 Prémio Nobel da Economia em 1993
 Fundador (com Ronald Coase) da International Society for the **New Institutional Economics**

Recomenda-se a leitura de:
 North, D. (1991), Institutions, *Journal of Economic Perspectives*, vol 5, nr 1, pp. 97-112.

6




LISBOA | UNIVERSIDADE DE LISBOA
 

duas questões

nesta aula: qual o papel que as infraestruturas sociais podem ter no crescimento económico?

próxima aula: como é que as instituições sociais (em particular as instituições económicas) são determinadas numa sociedade, e porque diferem entre as sociedades?

7


LISBOA | UNIVERSIDADE DE LISBOA
 



decisão de investimento

baseia-se numa **análise custo-benefício**

comparação entre os custos totais do projecto (C) e o valor esperado, actualizado para o momento presente, das receitas líquidas ao longo da vida do projecto (R). Há decisão de investimento se $R \geq C$

- a importância do conhecimento das regras (legais, administrativas) para o cálculo de C
- a importância da economia informal e corrupção para o cálculo de C (custos directos e de oportunidade/demora nos processos)
- quadro legal do país e a realização de contratos
- credibilidade e celeridade do sistema judicial
- o sistema fiscal
- funcionamento dos mercados e sua dimensão (compra de matérias primas; venda dos produtos)
- estabilidade política e paz social
- credibilidade e previsibilidade da política económica

8


LISBOA | UNIVERSIDADE DE LISBOA
 

Worldwide Governance Indicators (WGI)


Banco Mundial - projecto de investigação destinado à criação de indicadores de governação comparáveis entre todos os países do mundo desde 1996, 200 países

6 indicadores compostos sobre **percepções da governação**
standardizado média = 0 dpadrão = 1, (-2,5 ; 2,5)

governação


“as tradições e as instituições através das quais a autoridade é exercida num certo país, o que inclui: a) o processo pelo qual os governos são escolhidos, monitorizados e substituídos; b) a capacidade do governo para conceber e implementar políticas; c) o respeito dos cidadãos e do Estado pelas instituições que governam as interações económicas e sociais que se estabelecem entre si”

9



UNIVERSIDADE
DE LISBOA

**LISBOA
SCHOOL OF
ECONOMICS &
MANAGEMENT**




WGI - o processo pelo qual os governos são escolhidos, monitorizados e substituídos

Voice and Accountability (VA)
Reflects perceptions of the extent to which a country's citizens are able to participate in selecting their government, as well as freedom of expression, freedom of association, and a free media

Political Stability and Absence of Violence/Terrorism (PSAV)
Reflects perception of the likelihood that the government will be destabilized or overthrown by unconditional or violent means, including politically-motivated violence and terrorism


| | VA (em 2012) | PSAV (em 2012) |
|-----------|--------------|----------------|
| Portugal | 0.99 | 0.75 |
| Grécia | 0.65 | -0.23 |
| Alemanha | 1.38 | 0.77 |
| Dinamarca | 1.69 | 0.90 |
| UK | 1.32 | 0.41 |
| EUA | 1.12 | 0.63 |
| Angola | -1.08 | -0.38 |

10



UNIVERSIDADE
DE LISBOA

**LISBOA
SCHOOL OF
ECONOMICS &
MANAGEMENT**




WGI - a capacidade do governo para conceber e implementar políticas

Government Effectiveness (GE)
Reflects perceptions of the quality of public services, the quality of the civil service and the degree of its independence from political pressures, the quality of policy formulation and implementation, and the credibility of the government's commitment to such policies

Regulatory Quality (RQ)
Reflects perceptions of the ability of the government to formulate and implement sound policies and regulations that permit and promote private sector development


| | GE (em 2012) | RQ (em 2012) |
|-----------|--------------|--------------|
| Portugal | 1.03 | 0.81 |
| Grécia | 0.31 | 0.50 |
| Alemanha | 1.57 | 1.53 |
| Dinamarca | 1.97 | 1.79 |
| UK | 1.53 | 1.64 |
| EUA | 1.51 | 1.29 |
| Angola | - 1.02 | - 0.98 |

11



UNIVERSIDADE
DE LISBOA

**LISBOA
SCHOOL OF
ECONOMICS &
MANAGEMENT**





WGI - o respeito dos cidadãos e do Estado pelas instituições que governam as interações económicas e sociais que se estabelecem entre si

Rule of Law (RL)
Reflects perceptions of the extent to which agents have confidence in and abide by the rules of society, and in particular the quality of contract enforcement, property rights, and the courts, as well as the likelihood of crime and violence

Control of Corruption (CC)
Reflects perception of the extent to which public power is exercised for private gain, including both petty and grand forms of corruption, as well as "capture" of the state by elites and private interests

| | RL (em 2012) | CC (em 2012) |
|-----------|--------------|--------------|
| Portugal | 1.04 | 0.93 |
| Grécia | 0.39 | - 0.25 |
| Alemanha | 1.64 | 1.78 |
| Dinamarca | 1.85 | 2.39 |
| UK | 1.69 | 1.64 |
| EUA | 1.60 | 1.38 |
| Angola | - 1.28 | - 1.29 |





Em países em que as infraestruturas sociais permitem aos investidores obter ganhos adequados para os seus investimentos, as empresas e os trabalhadores investem mais em capital físico e educação.

FIGURE 7.1 UNDERSTANDING DIFFERENCES IN INVESTMENT RATES

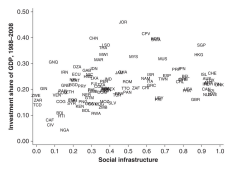
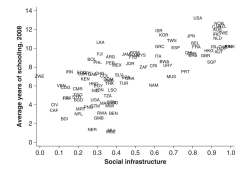



FIGURE 7.2 UNDERSTANDING DIFFERENCES IN SKILL ACCUMULATION



13




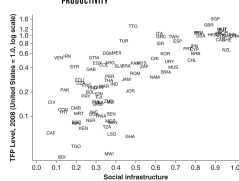


FIGURE 7.3 UNDERSTANDING DIFFERENCES IN TOTAL FACTOR PRODUCTIVITY



Os países não se distinguem tanto nas tecnologias a que têm acesso, mas antes no modo como afectam recursos às empresas que usam as melhores tecnologias. Políticas económicas que limitem a mobilidade de capital, ou subsidiem as empresas menos produtivas, diminuem a produtividade global dos factores.

14





investigação realizada sobre Portugal

Tavares, J. (2004), Institutions and economic growth in Portugal: a quantitative exploration, *Portuguese Economic Journal*, 3:249-79

Veiga, F. J. (2013), *Estabilidade Política e Desempenho Económico Implicações para Portugal*, NIPE, WP11/2013, Un Minho

Amaral, L (2012), Institutions, property, and economic growth: Back to the passage from the *Ancien Régime* to liberalism in Portugal, *Análise Social*, 202, XVII (nr 1), pp. 28-55

15
